



## 10 motivazioni comuni per NON aprire un account doTERRA .... ancora 😊

### 1. Pensate che sarete vincolati all'ordine mensile.

- **NON** esiste un obbligo mensile d'acquisto di prodotti doTERRA al momento dell'apertura di un Wholesale Customer Account. C'è la possibilità di avere uno sconto del 25% e di ricevere i prodotti doTERRA direttamente alla vostra porta.
- Oltre a ciò esiste anche un generoso **PROGRAMMA di LOYALTY REWARDS (LRP)** che incrementa lo sconto fino al 55% nel tempo, ed include altri benefici, **SOLO** questa programma implica un acquisto mensile ed è **FACOLTATIVO**.



### 2. Non sapete come utilizzare gli oli essenziali e pensate che una volta acquistati non saprete cosa farne.

- Uno dei benefici più importanti dell'aprire un account attraverso un Wellness Advocate è il supporto e l'accesso alle risorse e informazioni.
- **La nostra squadra** è un sostegno estremamente interessante dato che ognuno di noi possiede le proprie risorse e lavoriamo tutti alla creazione e supporto dei nostri gruppi in crescita, e esiste una cultura generalizzata mirata alla condivisione, educazione e collaborazione.
- **YBY(www.yourbestyou.eu)** offre corsi sull'utilizzo degli oli essenziali settimanali a Lugano con il supporto dei nostri Leader.
- In oltre si tratta anche di una piattaforma amica dove iniziare a condividere le vostre conoscenze, quindi parliamo di supporto nella formazione dei leader.
- Esistono anche numerosi Leader nel nostro gruppo che aprono le porte dei propri eventi a tutti noi, e hanno sede in diverse zone in Svizzera e Italia. Per non parlare del supporto del ZOOM meeting, sia per prodotti che per business, e tutti i gruppi whatsapp.
- Quindi se state utilizzando gli oli essenziali, sfruttate tutto il supporto che nostro gruppo vi può offrire, esistono così tante possibilità a vostra disposizione.
- Se state utilizzando gli oli e creando un business, si tratta di dare alle persone indicazioni di base sull'utilizzo degli stessi e di indirizzarli nella

*direzione delle risorse attendibili come MODERN ESSENTIALS per contribuire alla loro crescita e indipendenza nell'utilizzo degli oli essenziali.*



### **3. Non volete essere obbligati alla vendita degli oli essenziali ed essere parte di uno schema piramidale/iscrivervi ad un culto.**

- **NON** esiste alcun obbligo di vendita dei prodotti doTERRA per poter avere un account WHOLESALER CUSTOMER.
- doTERRA offre 2 opportunità, entrambe valide: una è l'offerta di oli essenziali naturali atossici e prodotti basati su oli essenziali in supporto a salute e benessere, la seconda è una possibilità economica per costruire un business basato sulla condivisione dei prodotti doTERRA.
- Sta a voi stabilire se siete interessati ad un solo aspetto, ad entrambe possibilità, o a nessuna delle due, il nostro gruppo vi offrirà il supporto che desiderate.
- DoTERRA **NON** è uno schema piramidale dato che esso è una tipologia di business truffa illegale basato su NESSUN prodotto. doTERRA è un'azienda basata su impostazioni scientifiche, che produce e vende oli essenziali e prodotti basati sugli stessi.
- Il nostro gruppo ed io stessa, così come la maggior parte di coloro che utilizzano gli oli ed i Wellness Advocates, siamo perfettamente consapevoli del fatto che gli oli essenziali non costituiscono la soluzione a tutto. Sono uno strumento naturale efficace che si può integrare facilmente alla nostra routine quotidiana per **sostenere il benessere globale**.
- **Abbiamo un approccio serio e sensibile nella divulgazione delle informazioni che riguardano i prodotti ed il business.**



### **4. Costano troppo/non me li posso permettere.**

- Si tratta di priorità. Per me e per le persone che scelgono prodotti doTERRA la priorità è il sostegno della propria salute e benessere.
- Si tratta anche di ridestinare il proprio budget. Personalmente acquisto tutti i prodotti per la pulizia della casa da doTERRA perchè sono prodotti ecologici ed efficaci, e di fatto risparmio anche grazie al programma LRP, invece acquistandoli presso un negozio BIO qualunque li pagherei sempre a prezzo pieno.
- Gli oli essenziali sono altamente concentrati, quindi si tratta di utilizzare un paio di gocce alla volta, e ogni boccetta da 15ml contiene 250 gocce, quindi utilizzando anche uno degli oli più caro come FRANKINCENSE sono solo 0.24 euro a goccia.
- **doTERRA offre un'opportunità economica interessante, che è aperta a tutti** coloro che desiderano condividere i prodotti doTERRA, con risultati che oscillano dal guadagnare prodotti gratuitamente al modificare i propri guadagni.



## 5. Non supportano il mercato locale.

- *Gli oli essenziali provengono da oltre 46 paesi in tutto il mondo, molti del terzo mondo. L'Italia ci fornisce alcuni oli agrumati come Bergamot, doTERRA ha anche un progetto di collaborazione per le risorse, che supporta le economie di tutti i paesi fornitori.*
- *Aprire un account doTERRA con un Wellness Advocate locale, supporterà anche una persona locale nella crescita del suo business.*



## 6. Non sono certificati organici/CPTG è un'invenzione.

- *Come sappiamo, i nostri oli non sono certificati organici perché la maggior parte dei paesi che ci forniscono non hanno la certificazione a disposizione, e questa certificazione in alcuni paesi è una questione puramente monetaria e non basata su un effettivo controllo. Questo renderebbe il processo estremamente caro e non garantirebbe un prodotto migliore.*
- *doTERRA ha creato **CPTG(certificato puro di grado terapeutico)** perché l'industria degli oli essenziali non è affatto regolarizzata.*
- *La certificazione CPTG possiede standard molto elevati e viene testata da una terza parte, quindi non è solo doTERRA ad asserire il grado di purezza degli oli essenziali a disposizione, si tratta di un ente separato che lo conferma.*



## 7. Acquistate già una marca diversa di oli essenziali.

- *Se avete già un'azienda della quale vi fidate va benissimo! Sugeriamo tuttavia che proviate i nostri oli comunque, dato che le miscele sono brevettate ed estremamente efficaci.*



## 8. Non esiste scienza che provi l'efficacia degli oli essenziali.

- *Questo semplicemente **non** è vero. Esistono letteralmente migliaia di studi scientifici che sono stati pubblicati su [pubmed.org](http://pubmed.org), così come altrettanti studi effettuati presso varie sedi di ricerca rinomate in tutto il mondo. Potete documentarvi anche su [aromaticscience.com](http://aromaticscience.com).*
- *La scienza degli oli essenziali ed il loro utilizzo sta realmente diventando una corrente ufficiale.*



## 9. Sono pericolosi da utilizzare e non sono qualificato per farlo.

- *Ciò che rende gli oli essenziali così interessanti è che sono uno strumento efficace, sicuro e naturale con pochissimi effetti collaterali. È importante*

tuttavia imparare ad utilizzarli in maniera corretta dato che sono potenti. Uno degli aspetti di maggior cautela riguarda la sensibilità cutanea, ma adottando una diluizione corretta con un olio vettore, si possono evitare eventuali problematiche.

- **Non stiamo trattando, curando, facendo diagnosi o prescrivendo oli essenziali a nessuno.** Stiamo semplicemente condividendo le proprietà degli oli essenziali ed il loro corretto utilizzo. In caso di perplessità suggeriamo sempre di rivolgersi al proprio medico qualificato.



#### 10. Il vostro compagno/marito non ha fiducia negli oli essenziali e non vuole che butti via i soldi.

- *Il modo migliore per gestire questo problema è condividere gli oli con il vostro compagno in maniera mirata per consentire loro un'esperienza con gli oli essenziali positiva. Ad esempio DEEP BLUE è un supporto fantastico per la tensione e indolenzimento muscolare. Applicate un paio di gocce al vostro partner e vedrete comparire uno sguardo di sollievo, si tratta di una miscela altamente lenitiva. Dopo un'esperienza positiva con gli oli essenziali, potrete iniziare a parlare onestamente di come trovare uno spiraglio nel vostro budget.*



*Come Experience*  
**dōTERRA**

*"Naturally Safe, Purely Effective Essential Oils"*

**YOURBESTYOU**

Tammy Lee Glasrud

doTerra Wellness Advocate, Leader, Certified AromaTouch Instructor

SITO: [www.yourbestyou.eu](http://www.yourbestyou.eu)

FACEBOOK: doT – Oli Essenziali

[info@yourbestyou.eu](mailto:info@yourbestyou.eu)